

CÓDIGO FICHA	21
--------------	-----------

VIGÊNCIA DA FICHA	INÍCIO	20/08/2021	FIM	30/11/2021
PRAZO PARA HABILITAÇÃO	INÍCIO	20/08/2021	FIM	30/10/2021

FICHA COMERCIAL DO PRODUTO			
CÓDIGO DO PRODUTO	BA00000000129	PRODUTO	SEMINÁRIO EMPRETEC
TÍTULO COMERCIAL	EMPRETEC		
INSTRUMENTO	Curso	MODALIDADE	06 Dias presencial (segunda-feira a sábado)
GESTOR PRODUTO / UNIDADE	Eliana Brito (UGEP)		

INFORMAÇÕES SOBRE O PRODUTO	
OBJETIVO	<p>O EMPRETEC tem como objetivo estimular e desenvolver as características individuais do empreendedor, de forma a propiciar sua competitividade no mercado. Está orientado para empreendedores que pretendem criar empresas, ou ampliar/melhorar o desempenho de seus negócios e que apresentem potencialidades no que diz respeito às características e comportamentos observados nos empreendedores de sucesso.</p>
BENEFÍCIOS	<p>Descobrir seu perfil empreendedor</p> <p>Identificar suas habilidades empreendedoras</p> <p>Desenvolver capacidades que desperte sua identidade empreendedora.</p> <p>Estimular e desenvolver as características individuais do empreendedor, de forma a propiciar sua competitividade e permanência no mercado.</p>
CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS/DESCRIÇÃO TÉCNICA	<p>Durante o Empretec, os participantes encaram seus medos, enfrentam suas limitações, acordam para oportunidades e fortalece suas habilidades.</p> <p>O foco em comportamentos acontece porque a metodologia do Empretec é baseada no fato de que o sucesso empresarial vai além da habilidade de gerenciamento de negócios. Depende da atitude do indivíduo.</p> <p>Sendo uma capacitação eminentemente comportamental, o Empretec proporciona aos seus participantes a melhoria no seu desempenho empresarial, maior segurança na tomada de decisões, a ampliação da visão de oportunidades, dentre outros ganhos, aumentando assim as chances de sucesso empresarial e, por consequência, reduzindo significativamente as possibilidades de fracasso.</p> <p>A metodologia é vivencial, onde o participante trabalha as dez características essenciais do comportamento empreendedor e vivencia atividades, cientificamente fundamentadas a partir de pesquisas que apontam como um empreendedor de sucesso se comporta.</p> <p>São em torno de 60 horas de capacitação, com atividades práticas, durante 06 dias (segunda-feira a sábado).</p>

As 10 características trabalhadas são:

1. Busca de Oportunidades e Iniciativa

Desenvolve a capacidade de se antecipar aos fatos e de criar oportunidades de negócios com novos produtos e serviços. Um empreendedor com essas características bem trabalhadas:

- Age com proatividade, antecipando-se às situações
- Busca a possibilidade de expandir seus negócios
- Aproveita oportunidades incomuns para progredir

2. Persistência

Desenvolve a habilidade de enfrentar obstáculos para alcançar o sucesso. A pessoa com essas características:

- Não desiste diante de obstáculos
- Reavalia e insiste ou muda seus planos para superar objetivos
- Esforça-se além da média para atingir seus objetivos

3. Correr Riscos Calculados

Envolve a disposição de assumir desafios e responder por eles. O empreendedor com esta característica:

- Procura e avalia alternativas para tomar decisões
- Busca reduzir as chances de erro
- Aceita desafios moderados, com boas chances de sucesso.

4. Exigência de Qualidade e Eficiência

Relaciona-se com a disposição e a inclinação para fazer sempre mais e melhor. Um empreendedor com essa característica:

- Melhora continuamente seu negócio ou seus produtos
- Satisfaz e excede as expectativas dos clientes
- Cria procedimentos para cumprir prazos e padrões de qualidade

5. Comprometimento

Característica que envolve sacrifício pessoal, colaboração com os funcionários e esmero com os clientes. O empreendedor:

- Traz para si mesmo as responsabilidades sobre sucesso e fracasso
- Atua em conjunto com a sua equipe para atingir os resultados
- Coloca o relacionamento com os clientes acima das necessidades de curto prazo.

6. Busca de Informações

Característica que envolve a atualização constante de dados e informações sobre clientes, fornecedores, concorrentes e sobre o próprio negócio.

O empreendedor:

- Envolve-se pessoalmente na avaliação do seu mercado
- Investiga sempre como oferecer novos produtos e serviços
- Busca a orientação de especialistas para decidir

7. Estabelecimento de Metas

Compreende saber estabelecer objetivos que sejam claros para a empresa, tanto em longo como em curto prazo. Assim, o empreendedor:

- Persegue objetivos desafiantes e importantes para si mesmo
- Tem clara visão de longo prazo
- Cria objetivos mensuráveis, com indicadores de resultado

8. Planejamento e Monitoramento Sistemáticos

Desenvolve a organização de tarefas de maneira objetiva, com prazos definidos, a fim de que possam ter os resultados medidos e avaliados. O empreendedor com essa característica bem trabalhada:

- Enfrenta grandes desafios, agindo por etapas
- Adequa rapidamente seus planos às mudanças e variáveis de mercado
- Acompanha os indicadores financeiros e os leva em consideração no momento de tomada de decisão.

9. Persuasão e Rede de Contatos

Engloba o uso de estratégia para influenciar e persuadir pessoas e se relacionar com pessoas chave que possam ajudar a atingir os objetivos do seu negócio. Dessa forma, o empreendedor:

- Cria estratégias para conseguir apoio para seus projetos
- Obtém apoio de pessoas chave para esses objetivos
- Desenvolve redes de contatos e constrói bons relacionamentos comerciais

10. Independência e Autoconfiança

Desenvolve a autonomia para agir e manter sempre a confiança no sucesso. Um empreendedor que possui essa característica:

- Confia em suas próprias opiniões mais do que nas dos outros
- É otimista e determinado, mesmo diante da oposição
- Transmite confiança na sua própria capacidade

DIFERENCIAIS	<p>O Empretec é o principal programa de formação de empreendedores no mundo, um seminário intensivo criado pela Organização das Nações Unidas (ONU), promovido em 40 países e que no Brasil é exclusivo do Sebrae.</p> <p>89% dos seus participantes recomendam o Empretec</p> <p>Mais de 80% decidiram abrir um negócio após sua participação no Empretec.</p>
RESTRIÇÕES DO PRODUTO	<p>Não chega a ser uma restrição e sim uma validação, que é feita através de uma entrevista de seleção, realizada com todos os candidatos ao Empretec, onde será avaliado se este candidato está em um momento ideal para participar deste seminário.</p> <p>Nesta entrevista o candidato é avaliado do ponto de vista emocional, físico e maturidade empresarial.</p> <p>Todo esse cuidado é pelo fato de terminantemente proibido repetir o Empretec, ou seja, é uma experiência única.</p> <p>Caso o resultado da entrevista aponte que o candidato não está no momento ideal para participar dessa turma do Empretec, o Sebrae restituirá o valor pago pelo cliente.</p> <p>Idade mínima do candidato: 18 anos.</p> <p>Em razão da natureza metodológica do Empretec – que prevê intensa exposição e feedback dos colegas e facilitadores – é vedada a participação de parentes de primeiro grau (cônjuges, pais, filhos, irmãos), sócios ou chefes/subordinados diretos na mesma turma do seminário Empretec.</p>

CLIENTES FINALÍSTICOS	
PÚBLICO ALVO (PRIORITÁRIOS)	Microempreendedor Individual, Microempresa, Empresa de Pequeno Porte e Produtor Rural, Candidato a Empresário
SETOR SEGMENTOS	Todos os segmentos, porém, neste em especial terá um recorte para mulheres.
PERSONAS	Empreendedores sem ou com empresas formalizadas, que desejam identificar seu perfil empreendedor, aprimorar competências e desenvolver as características que os levem a um patamar de gestão mais orientado para o momento de tomar decisões, fazer negociações e até correr riscos calculados, dentre outras decisões.

INFORMAÇÕES FINANCEIRAS			
VALOR PRODUTO	Valor do Produto R\$ 1.500,00	% COMISSÃO	15% do Valor do Produto
	Valor com desconto: R\$ 875,00		

LIMITE DE COMERCIALIZAÇÃO (QUANTIDADE)	20	FORMAS DE PAGAMENTO	Cartão de crédito, via loja virtual do Sebrae Bahia
---	----	----------------------------	---

PUBLICIDADE E DIVULGAÇÃO			
--------------------------	--	--	--

PRAZO DE COMERCIALIZAÇÃO	20/08/2021 a 30/11/2021	PROGRAMA/ESTRATÉGIA VINCULADA	Programa Empretec
PROMOÇÃO VINCULADA	O valor bruto deste seminário corresponde a um valor aproximado do custo total para realização da turma, dividido pelo nº máximo de participantes. O valor com desconto é uma política de subsídios da UR Feira de Santana para o Produto Empretec.		
ABRANGÊNCIA	UR Feira de Santana		
CANAIS PRIORITÁRIOS PARA DIVULGAÇÃO	Site, redes sociais, presencialmente (sem restrições).		
CANAIS DE VENDA	https://www.sebraeatende.com.br/product/2123		
SITE DO PRODUTO	https://www.sebraeatende.com.br/product/2123		
DIVULGAÇÕES EM ANDAMENTO	Divulgação em redes sociais pelo gestor		
CANAIS ESCLARECIMENTO DE DÚVIDAS	Coordenação Estadual eliana.brito@ba.sebrae.com.br		
MATERIAL DE APOIO	Card, Vídeo, folder, site (https://empretecsebrae.com.br/)		

HABILITAÇÃO EMPRESA AFILIADA	
------------------------------	--

PERFIL TÉCNICO ADEQUADO	Sem restrições.
PRAZO PARA HABILITAÇÃO	De 20/08/2021 a 30/10/2021